

KLARHEIT

maas © Anita Ueas

IMPULSE FÜR EIN ERFÜLLTES LEBEN

No.16

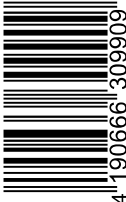
KLARHEIT

*Da geht's
lang!*



*Wie du die richtige
Entscheidung triffst*

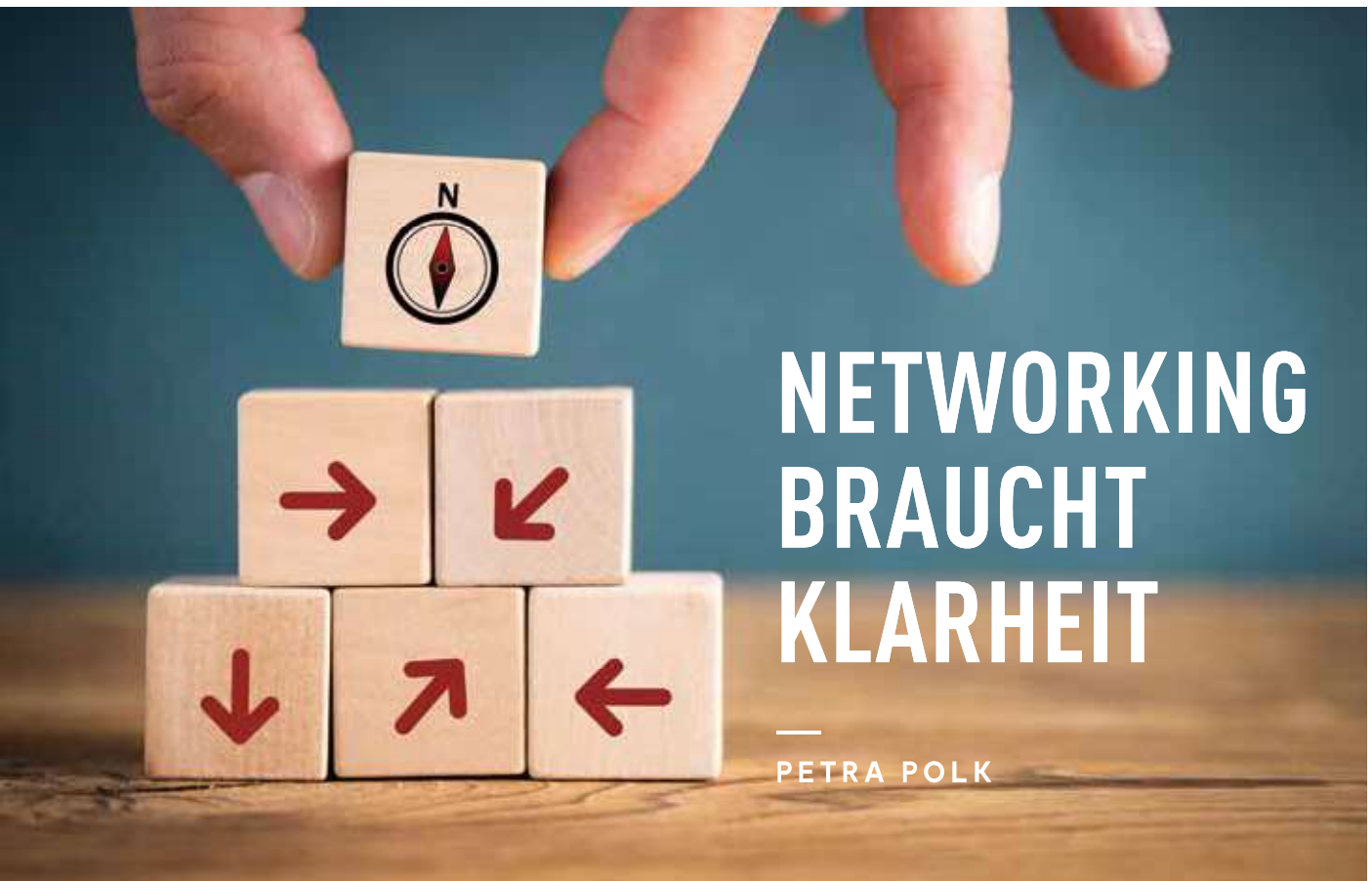
D 9,90 EUR
AT 10,90 EUR
CH 15,50 CHF



MIT BEITRÄGEN VON

WWW.MAAS-MAG.DE

ROBERT BETZ · JACQUELINE LE SAUNIER · RENÉ BORBONUS
VIVIAN DITTMAR · **SONDERTEIL: DR. JOE DISPENZA**



NETWORKING BRAUCHT KLARHEIT

—
PETRA POLK

Ob deine Networking-Aktivitäten online und offline fruchten, wird definitiv von deiner ganz persönlichen Klarheit abhängen. — Meine Erfahrungen aus mehr als 15 Jahren aktiver Netzwerkarbeit haben gezeigt, ob du mehr oder weniger Empfehlungen bekommst, hängt von deiner Klarheit in diesen Bereichen ab. ➔

Klarheit in deiner Persönlichkeit

Es liegt nicht an den anderen, sondern an dir selbst. Bevor du beginnst, dein persönliches Netzwerk auf- und auszubauen, empfehle ich dir, dich mit folgenden Fragen zu beschäftigen:

- ➔ *Was macht deine Persönlichkeit einzigartig?*
- ➔ *Was sind deine fünf wichtigsten Werte?*
- ➔ *Was ist dein ganz persönliches WARUM?*
- ➔ *Was sind deine Ziele, wo Networking unterstützend sein soll?*

Es ist wie im ganzen Leben: Wenn wir nicht wissen, was wir wollen, dann werden wir das Ziel nicht erreichen. Aus dem Grund fange immer zuerst bei dir selbst an.

Ob Networking für dich fruchtet, wird in erster Linie von deiner Klarheit zu deiner Persönlichkeit, deinen persönlichen Zielen und von deinen Aktivitäten abhängen.

Wie geht Networking wirklich?

Networking bedeutet, Beziehungen aufzubauen und zu pflegen. Ich empfehle dir, mache dir dein bestehendes Netzwerk bewusst. Jede Person, die du kennst und die dich kennt, kann dein Empfehlungsgeber sein. Informiere dein bestehendes Netzwerk regelmäßig über deinen Status, deine Projekte und welche Empfehlungen du benötigst. Ebenso zeige echtes Interesse für dein Netzwerk

und wie du die Menschen mit deinen Empfehlungen unterstützen kannst. Heute sind soziale Medien eine sehr gute Möglichkeit, in Kontakt zu bleiben, doch nutze auch herkömmliche Möglichkeiten wie das persönliche Treffen oder ein Telefonat.

Erweitere dein Netzwerk täglich um mindestens einen Kontakt. Bewerte dabei nicht, ob du ihn benötigst oder nicht. Du knüpfst neue Kontakte nicht nur für dich, sondern für dein Netzwerk, damit du Empfehlungen aussprechen kannst. Sei dabei großzügig, denn ich bin fest davon überzeugt, alles was du aussendest, kommt zu dir zurück, wenn auch nicht auf dem direkten Weg.

Deine Aktivitäten sind gefragt

Netzwerke sind keine Warteräume. Netzwerke, egal ob offline oder online, benötigen deine Aktivität und deine Präsenz. Erstelle dir jetzt einen Plan, welche Aktivitäten du einbringen möchtest. Dazu beantworte dir folgende Fragen:

→ Welche Events, Messen, Kongresse und Seminare möchtest du für Networking nutzen? Unabhängig davon, dass du immer und überall netzwerken kannst, solltest du dir ganz gezielt einen Plan machen.

→ Welche Online-Kanäle möchtest du regelmäßig bedienen? Dabei ist es wichtig, dass du sowohl Sender von hochwertigem Content bist, um Mehrwert zu bieten, aber auch aktive Leserin.

→ Bei deinen Online-Kanälen optimiere mindestens alle 6 Monate deine Profile. Denn nur wenn dort deine einzigartige Kompetenz sichtbar ist, werden diese für dich förderlich sein. Die Profile sind deine Online-Visitenkarte.

→ Notiere dir jetzt, welche 5 Empfehlungen du unbedingt benötigst, und kommuniziere es dann deinem Netzwerk, denn nur so kannst du die richtigen Empfehlungen bekommen. Ja, du darfst konkret nach Empfehlungen fragen. Wenn du selbst großzügig im Aussprechen von Empfehlungen bist, wirst du dabei auch kein schlechtes Gewissen mehr haben.

→ Zeige Präsenz online und offline. Setze mit deiner Persönlichkeit einen Anker bei deinen Kontakten, so dass du dein Netzwerk immer präsent hast und im richtigen Moment empfehlen kannst.



Ich lade dich ein, Networking in dein Leben zu integrieren, denn die Macht des Networking kann ›Dinge‹ möglich machen, die für dich heute immer noch unvorstellbar sind. Du bist von jeder Person auf der Welt, die du erreichen möchtest, nur genau 6 Kontakte entfernt. Desto klarer du bist, desto eher wird das Gesetz der Anziehung für dich wirken. Deine Klarheit wird dazu beitragen, dass du

- eine Struktur hast und dich nicht verzettelst
- klar kommunizierst und besser verstanden wirst
- authentisch und wahrhaftig wahrgenommen wirst
- mehr Verbindlichkeit ausstrahlst
- deine Ziele erreichst und Visionen wahr werden
- mehr Leichtigkeit und Freude in dein Leben bringst.

Ich freue mich auf unsere Vernetzung in sozialen Medien und auf ein persönliches Kennenlernen.



Petra Polk ist Speakerin, Unternehmensberaterin, Bloggerin und Gründerin vom Netzwerk für Business- und Karrierefrauen W.I.N Women in Network®.

www.win-women-in-network.com

www.petra-polk.com